

Oferta de empleo para Titulado, Graduado o Ingeniero Químico

TITULADO, GRADUADO o INGENIERO QUÍMICO, precisa empresa líder en sector de la alimentación, ubicada en Logroño. Posibilidad de adquirir experiencia en el desarrollo de procedimientos aplicados al sector alimentario. Horario de 40 horas semanales, de lunes a viernes. Requisitos: Valorable formación complementaria en industrias alimentarias. Experiencia mínima de 6 meses en puesto similares. Interesados entrar en el enlace: <https://www.linkedin.com/jobs/view/626397261/>.

INGENIERO QUÍMICO, precisa CEPESA, empresa ubicada en Madrid, para Técnico de Desarrollo de Negocios. Integrado en el Departamento de Desarrollo, la persona incorporada será responsable de desarrollar desde una perspectiva tecno-económica nuevos productos y/o tecnologías, así como brindar apoyo técnico al resto de departamentos de la línea de negocios de alcoholes y derivados. Entre sus principales funciones: Identificar, analizar y evaluar nuevas oportunidades de negocio y de producción para los productos actualmente comercializados así como para nuevos productos enmarcados en la industria oleoquímica. Participar en proceso de análisis y evaluación de nuevos proyectos de inversión. Participar en el desarrollo de joint ventures y procesos de adquisición/ fusión de empresas (mergers and acquisitions). Coordinar y gestionar (a nivel interno y externo) la elaboración y mantenimiento de las fichas de datos de seguridad, las regulaciones de productos químicos, el etiquetado y las instrucciones de manipulación de productos. Analizar los competidores de cara a valorar las amenazas y oportunidades que se puedan plantear. Analizar y evaluar la información de cara a posibles adquisiciones, desinversiones, fusiones, o formación de joint ventures con terceros. Elaborar las presentaciones necesarias. Perfil: Al menos 2 años de experiencia desempeñando funciones similares a las descritas. Otros conocimientos necesarios: Ofimática nivel intermedio. Alto nivel de inglés. Interesados entrar en el enlace: <https://www.linkedin.com/jobs/view/665694166/>.

TITULADO, GRADUADO o INGENIERO QUÍMICO, precisa importante empresa del sector Químico ubicada en Tortosa (Tarragona), perteneciente a un grupo multinacional, para Técnico en Control de Calidad, con experiencia en un entorno industrial realizando la gestión de la calidad de los procesos productivos y el producto comercializado, en dependencia del responsable de Calidad, Medioambiente y I+d+i. Funciones: Gestión de los datos de producción adquiridos para analizarlos estadísticamente. Gestión de un equipo de analistas para la ejecución de los controles de calidad estipulados. Análisis de la validez de los métodos de muestreo y propuesta de nuevos. Disponibilidad para viajar al extranjero a casa de cliente. Colaboración con los diferentes departamentos de la empresa para cumplir los estándares de calidad. Contacto con cliente para la resolución de incidencias en el producto comercializado. Otros: Oportunidades de carrera. Interesados entrar en el enlace: <https://www.linkedin.com/jobs/view/662759565/>.

TITULADO, GRADUADO o INGENIERO QUÍMICO, precisa LABORATORIOS AGROCHEM empresa del sector químico fabricante y comercializadora a nivel mundial de plaguicidas y biocidas, ubicada en Esparraguera (BARCELONA), para Exportación Comercial, para abrir nuevos mercados en Asia, Oceanía, África, Filipinas, Australia, Nueva Zelanda, sur y Norte América. En coordinación con la Dirección Comercial, sus funciones serán la abertura de nuevos mercados y nuevos clientes con acciones comerciales y de marketing, definir la política de registros y la firma de acuerdos con clientes. Posibilidades futuras en función del perfil: dirigir las actividades de la red comercial existente, formando al equipo y motivándolo. Responsabilizarse de la negociación y seguimiento de grandes cuentas. Perfil idóneo: estudios de especialización en marketing/ventas y/o mercados exteriores, conocimientos de planificación de estrategias comerciales, conocimiento de sistema de pago internacionales e incoterms. Idiomas: imprescindible inglés a nivel avanzado hablado y escrito. Deseable: Experiencia de 5 años en puesto similar preferiblemente en sector de distribución de productos químicos. Conocimiento mercados asiáticos, dedicación exclusiva. Lugar de trabajo: Esparraguera (Barcelona). Frecuencia de desplazamientos: según necesidades, periódicamente de 3 a 10 días para 1-3 visitas/año a clientes o ferias. Fecha incorporación: Cuando esté disponible. Contrato laboral con remuneración fija + variable. Interesados entrar en el enlace: <https://www.linkedin.com/jobs/view/629803127/>.

TITULADO, GRADUADO o INGENIERO QUÍMICO, precisa importante empresa del sector biotecnológico, para Regional Sales Manager, en zona norte de España (Asturias, Cantabria, Galicia y País Vasco). Perfil: con clara vocación comercial, iniciativa, buenas habilidades comunicativas, dinámica, orientada hacia la venta y dispuesta a viajar. En dependencia de la Dirección Comercial, sus principales tareas y responsabilidades serán: Comercialización de los diferentes servicios que ofrece la empresa a hospitales privados, pediatras, ginecólogos, oncólogos, centros de reproducción asistida, etc. Captación de nuevos clientes y aumento de las ventas de los ya existentes. Crecimiento de los ingresos de las áreas designadas. Negociación y realización de ofertas a nuevos clientes. Cerrar acuerdos con los clientes. Elaborar y presentar ofertas a licitaciones públicas de su área. Se ofrece: Estabilidad laboral. Incorporación inmediata. Salario en dependencia de los conocimientos y de la experiencia aportada. Formación continúa a cargo de la empresa. Oportunidades de carrera y desarrollo profesional. Jornada completa de lunes a viernes con horario flexible a convenir con la empresa. Experiencia mínima de 2 años en ventas o marketing en dispositivos médicos, diagnósticos o industria farmacéutica. Formación requerida: Valorable Máster Científico, preferiblemente en Genética. Idiomas requeridos: Español: nativo. Inglés: avanzado. Catalán: avanzado. Interesados entrar en el enlace: <https://www.linkedin.com/jobs/view/586837378/>.